

**GUIA DE EXPORTACION PARA LA UCHUVA FRESCA COLOMBIANA HACIA  
ESTADOS UNIDOS**

**CHRISTINE ARIAS DUQUE**

**UNIVERSIDAD CATÓLICA DE PEREIRA  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS  
PROGRAMA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES  
PEREIRA, 2013.**

**GUIA DE EXPORTACION PARA LA UCHUVA FRESCA COLOMBIANA HACIA  
ESTADOS UNIDOS**

**CHRISTINE ARIAS DUQUE**

**INFORME FINAL DE PRÁCTICA ACADÉMICA**

**TUTOR**

**ANDRES LOBO-GUERRERO SANZ**

**UNIVERSIDAD CATÓLICA DE PEREIRA  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS  
PROGRAMA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES  
PEREIRA, 2013.**

## **DEDICATORIA**

A Dios por haberme dado la oportunidad de realizar una carrera universitaria y por cada bendición que tengo en mi vida.

A mis padres Nubia Duque y Mauricio Arias por sus esfuerzos y por brindarme un amor inigualable.

A mi hermana Maria Fernanda Arias por recordarme todos los días que ella no es simplemente mi hermana sino también mi mejor amiga y mi compañera en la vida.

A mi novio Juan Carlos Lopera por apoyarme, llenar cada aspecto de mi vida de más felicidad y por brindarme su amor de manera incondicional.

A la familia Lopera Ríos por ser una segunda familia y por el apoyo y amor incondicional que me han entregado.

## **AGRADECIMIENTOS**

A Dios por la perseverancia que me otorgó durante el proceso de mi práctica académica.

A mis padres, hermana y novio por apoyarme en cada instante de la realización de mi práctica académica.

A mi tutor Andrés Lobo-Guerrero Sanz y jefe inmediato Francisco Sierra Toro por guiarme durante todo el proceso de mi práctica académica.

A todas las personas que estuvieron involucradas de manera directa o indirecta en el desarrollo de mi práctica académica.

## TABLA DE CONTENIDO

INTRODUCCION.....	10
1. PRESENTACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN .....	12
1.1. HISTORIA.....	12
1.2. MISIÓN .....	13
1.3. VISIÓN .....	13
1.4. POLITICA DE CALIDAD .....	13
1.5. OBJETIVOS GENERALES.....	14
1.6. SERVICIOS.....	14
1.7. ORGANIGRAMA.....	15
1.7.1. AREA DE PRACTICA PROFESIONAL .....	16
2. DIAGNOSTICO DEL AREA DE INTERVENCION.....	17
3. EJE DE INTERVENCION .....	19
4. JUSTIFICACION DEL EJE DE INTERVENCION .....	20
5. OBJETIVOS.....	21
5.1. OBJETIVO GENERAL.....	21
5.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS .....	21
6. MARCO TEORICO.....	22
7. GUIA DE EXPORTACION PARA LA UCHUVA FRESCA COLOMBIANA HACIA ESTADOS UNIDOS .....	29
7.1. REQUISITOS EN COLOMBIA PARA LA EXPORTACION DE UCHUVA....	29
7.2. OTROS REQUISITOS QUE SE DEBEN TENER EN CUENTA PARA EXPORTAR UCHUVA DESDE COLOMBIA HACIA ESTADOS UNIDOS .....	31
7.3. ESTUDIO DE MERCADO SOBRE ESTADOS UNIDOS .....	34
7.4. REQUISITOS EN ESTADOS UNIDOS PARA LA IMPORTACION DE UCHUVA DE COLOMBIA.....	38
8. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES PLANEADAS .....	42
PRESENTACION Y ANALISIS DE LOS RESULTADOS .....	43
CONCLUSIONES.....	45

RECOMENDACIONES .....	47
REFERENCIAS .....	48

## LISTA DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1. Organigrama Proexport Colombia .....	16
Ilustración 2. Empaque para la uchuva con ventilación.....	32
Ilustración 3. Empaque no perjudicial para las uchuvas .....	32
Ilustración 4. Estibas .....	33
Ilustración 5. Guacal .....	33
Ilustración 6. Ejemplo rótulo del empaque de uchuvas .....	34
Ilustración 7. Balanza Comercial de Estados Unidos (2011-2012) .....	35
Ilustración 8. Importaciones estadounidenses de frutas (Billones de USD) .....	36
Ilustración 9. Exportación de Uchuva Fresca de Colombia Marzo 2005/ 2006 (Miles de USD FOB).....	37
Ilustración 10. Tratamiento en Frío USDA T-107a .....	39
Ilustración 11. Cronograma de Actividades .....	42

## LISTA DE ANEXOS

Anexo A Formulario del Registro Único Tributario.....	53
Anexo B Formulario PPQ-587 .....	54
Anexo C Puertos de Entrada Estados Unidos .....	55

## RESUMEN

### SINTESES

Proexport es una entidad colombiana encargada de promover las exportaciones no tradicionales, inversión extranjera directa y el turismo en Colombia. Este documento busca aportar una guía de exportación específica a Proexport por medio de una guía para la exportación de uchuva desde Colombia hacia Estados Unidos.

Descriptores: ICA, Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, USDA, APHIS y DIAN.

### ABSTRACT

Proexport is a Colombian entity in charge of promoting non-traditional exports, foreign direct investment and tourism in Colombia. This document looks to contribute an export guide of a specific product to Proexport through a guide for the export of the fruit cape gooseberry from Colombia towards The United States.

Key words: ICA, Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, USDA, APHIS and DIAN.

## INTRODUCCION

Según la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (2006), la uchuva es una fruta exótica que se origina en Perú y es familiar de las Solanáceas y tiene aproximadamente 80 variedades. Esta fruta exótica no solamente se produce en el país latino americano mencionado previamente sino también en los altiplanos de naciones tropicales y subtropicales como Colombia, Costa Rica, Zimbabue, entre otros. Por lo tanto, estos países productores de la uchuva, han logrado notar el potencial que tiene esta fruta en mercados internacionales como en los países europeos, ya que en estas naciones ha aumentado el consumo de las frutas en particular de las frutas orgánicas y frutas exóticas porque buscan consumir alimentos más saludables. Es importante resaltar que para su exportación, de la uchuva se comercializa su fruto.

Desde otra perspectiva, de acuerdo con lo mencionado por la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (2006), Colombia es considerada como el primer productor mundial de uchuvas y de sus principales compradores internacionales son países europeos como Alemania, Bélgica, Francia, Países Bajos, Reino Unido, Suiza y otras naciones en menor proporción como Canadá y Estados Unidos. El país norteamericano mencionado anteriormente, se ha vuelto de mayor interés para los exportadores colombianos de uchuva, ya que la demanda y el consumo de Estados Unidos por frutas exóticas ha estado en crecimiento.

Por consiguiente, la uchuva colombiana tiene una oportunidad en Estados Unidos, debido a que según Corpoica (S.F.), desde el año 2004 el Departamento de Agricultura de Estados Unidos, USDA, aprobó la importación de uchuvas colombianas en Estados Unidos. También, el TLC entre Colombia y Estados Unidos, que entró en vigor el 15 de mayo de 2012, ofrece beneficios para la exportación de uchuvas de Colombia hacia Estados Unidos por su bajo arancel. Entonces, se puede decir que los exportadores colombianos de uchuva tienen aspectos como los previamente expresados, para que las exportaciones de esta fruta exótica aumenten en los Estados Unidos. Sin embargo, varios de estos exportadores

colombianos acuden a la entidad colombiana, Proexport, para obtener asesoría de cómo ingresar uchuvas al mercado estadounidense pero no encuentra una información detallada sobre el proceso de exportación de la uchuva de Colombia hacia Estados Unidos.

Es por estas razones que se busca elaborar una guía de exportación para la uchuva colombiana hacia Estados Unidos, con el fin de instruir a los exportadores colombianos de uchuva y aportar a la entidad de Proexport una guía específica de exportación. Por lo tanto, para el desarrollo de esta guía de exportación se tendrá en cuenta estudios de mercado de la uchuva, información aduanera y requisitos tanto en Colombia como Estados Unidos, ilustraciones, gráficos, entre otros.

## **1. PRESENTACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN**

### **1.1. HISTORIA**

Según Proexport (2013), Proexport es una entidad colombiana la cual está encargada de promover las exportaciones no tradicionales, inversión extranjera y el turismo en Colombia y fue creada en noviembre de 1992.

Es importante mencionar que el inicio de Proexport, entidad con recursos públicos y sistema administrativo privado, se debe a la realización de un Contrato de Fiducia Mercantil, el cual según la Universidad Javeriana es un negocio jurídico en donde una persona considerada como fiduciante o fideicomitente traslada bienes a otro fiduciario, y es este último quien tiene la obligación de administrar los bienes que recibió para llevar a cabo la finalidad acordada por el constituyente a beneficio de este. Por lo tanto, el contrato mencionado previamente se realizó entre Bancoldex y la Fiduciaria Colombiana de Comercio Exterior S.A. Fiducoldex y es por esta razón que se creó Proexport, entidad que obtiene sus recursos mediante bienes recibidos de la entidad anterior a Proexport, Proexpo, y 25% de las acciones de Bancoldex. Entonces, Fiducoldex, filial de Bancoldex, era el encargado de la administración, financiamiento y jurisdicción de Proexport y este adoptó las labores que hacía Proexpo, entidad Colombiana que se encargaba de administrar servicios financieros y no financieros para las exportaciones, con la diferencia de que Proexport tiene el deber de prestar servicios o instrumentos no financieros a las exportaciones no tradicionales, según Proexport (2013).

Proexport siendo una entidad con recursos públicos y administración privada, es sujeta a los cambios políticos en Colombia. Por consiguiente, según Proexport (2013), debido a que está asociada con el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, Proexport toma en cuenta las políticas de este ministerio y de la presidencia de Colombia.

## **1.2. MISIÓN**

“Contribuir al crecimiento sostenible de Colombia, a la diversificación de mercados, a la transformación productiva, a la generación de empleo y al posicionamiento de Colombia a través de la promoción de las exportaciones de bienes no tradicionales y servicios, el turismo internacional y la inversión extranjera. Para ello, Proexport cuenta con un equipo de profesionales en diferentes oficinas nacionales e internacionales que con un proceso sistemático buscan la identificación, seguimiento y cruce de oportunidades.” (Proexport, 2013).

## **1.3. VISIÓN**

“En 2014 continuaremos siendo la organización modelo en Latinoamérica en promoción de exportaciones, turismo e inversión extranjeros, para lo cual seguiremos adaptando los servicios a las necesidades de nuestros clientes en Colombia y en los mercados internacionales. Enfocaremos nuestras fortalezas en la generación de empleo y la reducción de la informalidad, promoviendo la diversificación de los mercados y de los productos mediante el conocimiento y la innovación, y aprovecharemos las alianzas nacionales e internacionales para generar sinergias que contribuyan a alcanzar sus metas.” (Proexport, 2013).

## **1.4. POLITICA DE CALIDAD**

“Mantener un excelente nivel de calidad en la prestación de los servicios que ofrece a los empresarios colombianos, en concordancia con los lineamientos de las políticas gubernamentales de promoción de exportaciones no tradicionales, turismo internacional e inversión extranjera. Para esto cuenta con un recurso humano altamente calificado y comprometido en el proceso de mejoramiento continuo.” (Invierta en Colombia, S.F.).

## **1.5. OBJETIVOS GENERALES**

Según la página web de Invierta en Colombia (S.F.), los objetivos generales de Proexport son:

- Mejorar la visión de Colombia dentro de su propio país y en otras naciones, con el fin de proporcionar el desarrollo de negocios internacionales en Colombia.
- Llevar a cabo la venta de bienes y servicios colombianos internacionalmente a corto y mediano plazo.
- Promover la inversión extranjera directa en Colombia con el fin de que sea un elemento importante para la economía colombiana.
- Promover a Colombia como destino turístico y desarrollar diferentes medios para aumentar este.

## **1.6. SERVICIOS**

De acuerdo a lo mencionado por Proexport (2013), Proexport ofrece diferentes servicios en los principales sectores que abarca: exportaciones no tradicionales, inversión extranjera y turismo en Colombia.

- Exportaciones no tradicionales:
  - Asesoría específica
  - Formación en exportación
  - Estudios de Mercado
  - Macrorruedas
- Inversión extranjera:
  - Información para necesidades específicas.
  - Contactos con el sector público y privado.
  - Organización de agendas.
  - Se le ofrece atención a los inversionistas instalados en el país.

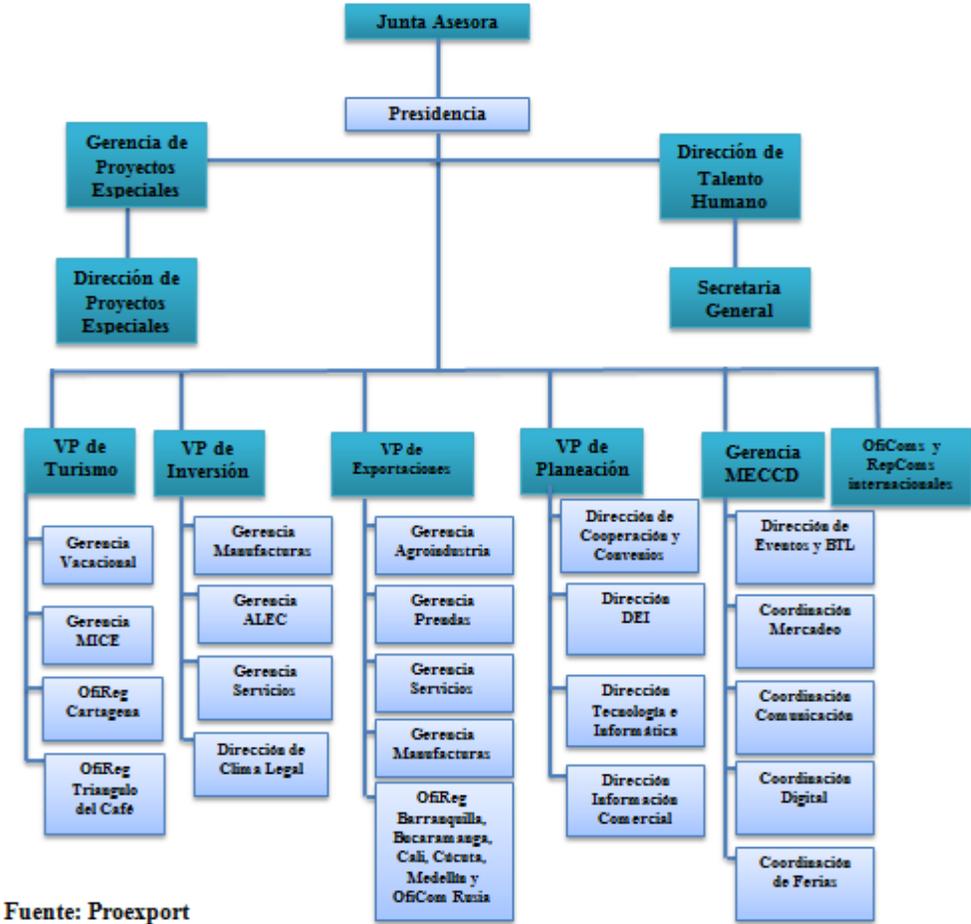
- Turismo:
  - Actividades de promoción
  - Viajes de familiarización
  - Seminarios
  - Macrorruedas
  - Ferias internacionales

## **1.7. ORGANIGRAMA**

De acuerdo a lo mencionado previamente y por Proexport (2013), Proexport cuenta con 18 oficinas para ofrecer sus servicios en los sectores de exportaciones no tradicionales, inversión extranjera y turismo en Colombia, las cuales están ubicadas en ciudades de los siguientes países: Alemania, Brasil, Canadá, Chile, China, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Ecuador, España, Estados Unidos, Francia, Guatemala, India, Japón, México, Países del Caribe, Reino Unido, Rusia, Turquía y Venezuela.

Por lo tanto, es importante resaltar que Proexport cuenta con la siguiente estructura organizacional, la cual le permite a la entidad cumplir con su objetivo de promover las exportaciones no tradicionales, inversión extranjera y turismo en Colombia.

Ilustración 1. Organigrama Proexport Colombia



1.7.1. AREA DE PRACTICA PROFESIONAL

La práctica profesional se realiza en la oficina comercial de New York en el área de exportaciones, específicamente en los sectores de agroindustria y manufactura. En esta área se desarrolla contacto de nuevos compradores potenciales, coordinación de agendas comerciales, convocatorias para eventos como las Macrorruedas de Proexport, entre otros.

## 2. DIAGNOSTICO DEL AREA DE INTERVENCION

De acuerdo a la observación directa del área de exportaciones no tradicionales de Proexport y la entrevista al jefe inmediato de esta área en la oficina comercial de New York, Francisco Sierra Toro, se concluyó que se deben crear más guías de exportación de productos en Proexport, ya que los mercados internacionales están constantemente cambiando y Proexport no cuenta con guías de exportación para cada producto que se está demandando en otros países como por ejemplo una guía de exportación para la fruta uchuva colombiana hacia Estados Unidos, ya que Estados Unidos es un país que ha estado aumentando su demanda de frutas exóticas..

También, se decidió intervenir en el desarrollo de guías de exportación en Proexport, ya que esta entidad colombiana cuenta con guías de exportación generales, es decir, sus guías de exportación son generales para los sectores con los que cuenta Proexport y poco en productos específicos, entonces resultaría beneficioso tanto para Proexport como para empresas solicitando sus servicios contar con más guías de exportación que estén enfocadas en productos particulares.

Por consiguiente, para Proexport es útil contar con más guías de exportación que estén dirigidas a productos específicos, ya que esto les permitirá a sus empleados tener un conocimiento amplio de diferentes productos y de esta manera podrán brindarle a sus clientes un mejor servicio.

Es importante mencionar que se seleccionó hacer una guía de exportación de uchuva colombiana hacia Estados Unidos porque la uchuva es una fruta exótica está teniendo éxito internacionalmente, en particular los países europeos como Alemania, Bélgica y Países Bajos. Por lo tanto, se ha podido observar que la uchuva puede tener éxito también en Estados Unidos y es una fruta que algunos clientes de los servicios de Proexport han estado averiguando en la oficina comercial de New York para exportar de Colombia pero no encuentran la suficiente información para realizar este proceso y como se enunció previamente, Estados Unidos ha incrementado su demanda por frutas exóticas en la última

década. Además, Proexport no cuenta con una guía de exportación o documento que detalle el proceso de exportación de la uchuva hacia Estados Unidos.

### **3. EJE DE INTERVENCION**

Con respecto a lo analizado en el diagnóstico del área de intervención, observación directa del área y entrevista al jefe inmediato, se plantea como eje de intervención el desarrollo de una guía de exportación para la Uchuva colombiana hacia Estados Unidos, teniendo en cuenta el país de ubicación de la práctica y un producto colombiano con potencial en Estados Unidos. Esta guía de exportación de la uchuva colombiana hacia Estados Unidos contará con información como ubicación de la partida arancelaria, estudio de mercado, procedimientos aduaneros, requisitos del USDA de Estados Unidos, entre otra información relevante para su exportación a Estados Unidos.

Para la elaboración de esta guía de exportación se necesitará tener en cuenta el mercado de las frutas exóticas en Estados Unidos, requisitos del USDA para importar uchuva, identificar el cliente, investigación de los procedimientos aduaneros tanto en Colombia como Estados Unidos, entre otros.

#### **4. JUSTIFICACION DEL EJE DE INTERVENCION**

Como se ha mencionado anteriormente, Proexport no cuenta con una guía de exportación específicamente enfocada en la uchuva sino que cuenta con guías de exportaciones en general para el sector de agroindustria. Por lo tanto, se busca otorgar un valor agregado a las guías de exportaciones con las que cuenta Proexport mediante una guía de exportación de un producto específico que en este caso es la uchuva.

Esta guía de exportación de uchuva colombiana hacia Estados Unidos proporcionará a los empleados encargados del sector de exportaciones en Proexport a tener un mayor conocimiento sobre la exportación desde Colombia de esta fruta exótica y de esta manera poder promover la exportación de dicho producto y facilitar a las empresas con información detallada de este proceso.

También, una guía de exportación para la uchuva colombiana hacia Estados Unidos ayudará a que empresas exportadoras de esta fruta en Colombia puedan observar que si hay un potencial para este producto en Estados Unidos y tengan claro cómo es su proceso de exportación.

Por lo tanto, la guía de exportación para la uchuva colombiana hacia Estados Unidos contará con información de los requisitos tanto de Colombia como Estados Unidos, estudio de mercado, clientes potenciales, entre otros aspectos para garantizar una información plena de la exportación de esta fruta exótica con alto potencial en Estados Unidos.

## **5. OBJETIVOS**

### **5.1. OBJETIVO GENERAL**

Elaborar una guía de exportación para la uchuva de Colombia hacia Estados Unidos, con el fin de orientar a las empresas que exportan o desean exportar uchuva hacia el mercado estadounidense

### **5.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS**

- Facilitar a las empresas que exportan o desean exportar uchuva hacia el mercado estadounidense con los requisitos de Estados Unidos y Colombia, normas fitosanitarias que se deben cumplir estudio de mercado sobre le uchuva en Estados Unidos, entre otros.
- Aumentar el número de guías de exportación de productos específicos en Proexport.
- Promover las exportaciones de Colombia de uchuva hacia Estados Unidos mediante la guía de exportación.

## 6. MARCO TEORICO

Según la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (2006), FAO, la uchuva, cuyo nombre científico es *physalis peruviana*, es una fruta de color naranja en forma de globo y cuenta con un diámetro de 1,25 y 2,5 cm y un peso de 4 a 10 gramos. La pulpa de esta fruta tiene un sabor ácido pero a su misma vez dulce y cabe resaltar que su recubierto no es para consumo. La uchuva cuenta con de 100 a 300 semillas y cuenta con diferentes nutrientes como agua, calcio, carbohidratos, fibra, hierro, proteína, vitamina A, entre otros.

Por otra parte, como enuncia FAO (2006), la uchuva se cultiva en las mejores condiciones en suelos tropicales entre altitudes de 1800 a 2800 msnm, en temperaturas aproximadas de 13 centígrados y 18 centígrados y debe estar en una región que reciba anualmente entre 1000 y 2000 mm de precipitación. Aunque el cultivo de la uchuva se adapta con facilidad a diferentes climas, como ya se mencionó, la uchuva de mejor aspecto físico y sabor se crece en tierras tropicales.

Además, al momento de que la uchuva ha sido cultivada, esta es recolectada cuando su color anaranjado haya aparecido casi completo y la planta esté totalmente seca, como lo menciona FAO (2006). Después de que se haya recolectado la fruta, se decide si se remueve o no el cáliz de la uchuva, esto depende del consumidor o mercado al que se va a dirigir la fruta pero se debe tener en cuenta que si la uchuva se presenta con cáliz, esta se debe secar a una temperatura de 12 centígrados con ventilación por 8 horas y sin ventilación aproximadamente 3 días. Para la limpieza de la uchuva, se utiliza ventilación.

También, cuando la uchuva haya sido recolectada, se realiza una selección de esta fruta dependiendo del tamaño con el que cuente, maduración y cuan sano esté por lo tanto, las uchuvás que no reúnan una sanidad adecuada, son desechados como lo menciona FAO (2006). Luego de este proceso, se realiza el empaque de la uchuva dependiendo si tiene o no cáliz. Cuando la uchuva cuenta con cáliz, esta se empaqueta en cajas que tengan capacidad de soportar 3 kg y se ubican en canastas plásticas de 125 gramos. Si la uchuva no cuenta

con cáliz, se empaqueta en bolsas plásticas con capacidad de sostener 0.5 a 1 kg y se acomodan en bandejas de icopor. Cabe resaltar que lo anterior son condiciones de empaque generales, ya que algunos países cuentan con sus propios requisitos para el empaque de uchuva para comercializar.

Entonces para el almacenamiento de la uchuva, según FAO (2006), se debe tener en cuenta que esta fruta tiene más tiempo de almacenamiento cuando tiene cáliz. La uchuva que cuenta con cáliz se puede almacenar por 20 días a una temperatura de aproximadamente 18 centígrados y la uchuva que no tiene cáliz se puede almacenar en estas condiciones pero únicamente por 3 días. También, la uchuva con cáliz se puede almacenar por 30 días a una temperatura de 6 centígrados y la uchuva sin cáliz en esta condición se puede almacenar por 5 días. Por otro lado, se sugiere que la manera más adecuada para transportar uchuva es refrigerada para cualquier tipo de transporte como: aéreo, marítimo y terrestre.

Aunque la uchuva es relativamente fácil de cultivar, FAO (2006) aclara que se debe tener en cuenta que esta fruta puede presentar diferentes tipos de problemas, los cuales pueden afectar la comercialización de esta como ablandamiento, hongos, pudrición, rajaduras, entre otras condiciones negativas.

Es importante mencionar los diferentes usos que se le puede otorgar a la uchuva, los cuales permiten que esta sea una fruta comercializable, según FAO (2006):

- Consumo de fruta entera
- Fruta deshidratada
- Helados
- Jugos naturales o pasteurizados
- Medicinas (alivia inflamaciones, purifica sangre, entre otros)
- Pasteles
- Pulpa congelada
- Salsas

Los diferentes usos de la uchuva, como los que se puede observar previamente, es una de las razones por la cual esta fruta es deseada por diferentes países, ya que es una fruta que es adaptable a diferentes situaciones. También, esta fruta es solicitada en otros países es por su larga duración de vida debido a que es una fruta que se puede refrigerar y la facilidad de su manejo, lo cual facilita su exportación.

La Uchuva se origina en Perú pero tal y como lo menciona FAO (2006), también se cultiva en países tropicales y subtropicales como en Colombia y Sudáfrica principalmente, los cuales también son sus principales exportadores. Por consiguiente, las naciones que más importan uchuva son: Alemania, Bélgica, Brasil, Canadá, España, Francia, Holanda, Inglaterra y suiza.

Debido a que este documento está enfocado en la uchuva colombiana, es importante mencionar que la uchuva se comenzó a exportar en Colombia en los años 80 siendo parte del plan que tenía el gobierno colombiano en esta época para ampliar la oferta de bienes colombianos en el exterior, según FAO (S.F.). Se puede decir que desde lo mencionado anteriormente la uchuva colombiana se ha vuelto en una fruta importante en las exportaciones colombianas y esto se puede evidenciar en que esta fruta es la segunda fruta que más exporta Colombia después del banano. Colombia actualmente exporta la uchuva a alrededor de 29 países, de los cuales el 97% son países europeos. Entonces, se puede observar que la uchuva colombiana tiene una importante presencia en los mercados internacionales y aunque existen otros productores y exportadores de uchuva como Sudáfrica, la uchuva de Colombia es preferida por excelente calidad y sabor dulce.

De acuerdo a lo mencionado por Legiscomex (2012), la uchuva colombiana es cultivada en departamentos como Antioquia, Boyacá, Cundinamarca, Santander, Tolima y el Valle del Cauca aunque el 75% del cultivo de esta fruta se realiza en Cundinamarca. También, Colombia cuenta con alrededor de 40 empresas, las cuales se encargan de comercializar la uchuva en otros países.

Como ya se había enunciado, la uchuva es una de las frutas más exportadas de Colombia. Lo anterior se puede demostrar en que en el año 2007, según Legiscomex (2012), se

exportaron 8.024.679 kg de uchuva. Por consiguiente, las exportaciones de uchuva en el año 2007 se dirigieron principalmente a los siguientes países: Países Bajos (\$10,9 millones USD), Alemania (\$6,8 millones USD), Francia (\$3,2 millones USD), Estados Unidos (\$2,3 millones USD), Canadá (\$1,2 millones USD), Suecia (\$987.246 USD) y el Reino Unido (\$827.940 USD).

También, en años recientes, las exportaciones de uchuva han contado con un aumento. Según Legiscomex (2012), lo previamente enunciado se puede observar entre los años 2005 y 2007, años en que las exportaciones de la uchuva aumentaron un 4%, ya que las exportaciones de esta fruta para el año 2005 fueron de 23,8 millones USD y para el 2007 fueron de 25,6 millones USD. Entonces, se puede decir que una fruta que está obteniendo demanda en el exterior, principalmente por las naciones europeas.

Desde otra perspectiva, como se pudo notar anteriormente, las uchuvas colombianas tienen presencia en el mercado estadounidense pero no de forma tan pronunciada como en el mercado europeo. La principal razón por la que Estados Unidos no importa en gran cantidad la uchuva de Colombia es porque apenas en el año 2004, el departamento de agricultura de Estados Unidos (USDA) aprobó la importación de esta fruta exótica de Colombia mediante el nombre cape gooseberry. Según Corpoica (S.F.), Estados Unidos no permitía el ingreso de la uchuva colombiana anterior al año 2004, debido a que esta fruta se contaminaba por la mosca mediterránea.

Estados Unidos cuenta con una de las economías más grandes del mundo y con buenas relaciones comerciales con Colombia, en especial por el Tratado de Libre Comercio que entró en vigor el 15 de mayo de 2012 entre estos dos países. Es por lo enunciado previamente y otras diferentes razones por las cuales productores colombianos de uchuva quieren aumentar sus exportaciones a Estados Unidos y un factor importante para que esto suceda es que los exportadores de uchuva colombiana cuenten con información detallada de como ingresar al mercado estadounidense.

Por consiguiente, la información de las importaciones de uchuva a Estados Unidos no se halla con facilidad pero este país norteamericano en los últimos años ha tenido una alta

participación en el mercado de frutas frescas. La Federación de Científicos Americanos (2013), menciona que la importación de Estados Unidos de frutas frescas ha incrementado significativamente, ya que en el año 1990 se importaban 5,1 billones USD y para el 2009 se estaba importando 15,9 billones USD de frutas frescas. Lo anteriormente mencionado se puede decir que se debe a que los estadounidenses se han vuelto más conscientes sobre los alimentos que consumen buscan tener alimentos más saludables.

También, según Proexport (2013), entre los años 2005 y 2007, las importaciones de frutas exóticas han incrementado en Estados Unidos, en el 2005 fueron de \$80,2 millones USD y para el 2007 fueron de \$88,6 millones USD. Es importante dar a conocer que el principal exportador de frutas exóticas en Estados Unidos es México, este equivale aproximadamente el 74% de las importaciones de frutas exóticas en este país norteamericano, aunque cabe resaltar que Colombia ocupa el puesto 18 de los principales exportadores de fruta exótica a Estados Unidos con frutas como maracuyá, pitahaya, entre otros, lo cual es relevante para los exportadores colombianos de uchuva, ya que esto demuestra que las frutas exóticas colombianas son de interés en Estados Unidos.

Por lo tanto, se puede decir que el mercado de Estados Unidos se podría convertir importante para las exportaciones de uchuva desde Colombia, ya que este país norteamericano actualmente se encuentra importando una gran variedad de frutas como: banano, ciruela, durazno, fresa, mandarina, maracuyá, melón, piña, uva, entre otras frutas tropicales y exóticas. Además, como ya se ha enunciado anteriormente, la uchuva presenta una gran ventaja y es que es una fruta a la que se le puede otorgar diferentes usos, situación que puede interesar aún más a los estadounidenses a importar esta fruta, de la cual Colombia es famosa por cultivar de mejor sabor y calidad. También, para la exportación de uchuva de Colombia hacia Estados Unidos es importante que los exportadores colombianos de esta fruta cuenten con información detallada del ingreso de esta fruta, lo cual se podría hacer mediante una guía de exportación ofrecida mediante una entidad relevante para el comercio colombiano como Proexport y de esta forma se podría ver beneficiadas las exportaciones colombianas de uchuvas hacia Estados Unidos.

Para el desarrollo de la guía de exportación de uchuvas frescas colombianas hacia Estados Unidos se utilizará información de las siguientes entidades colombianas y estadounidenses, mediante las cuales se podrá dar información detallada para garantizar un excelente proceso de exportación de la uchuva colombiana a Estados Unidos:

- **APHIS:** De acuerdo a APHIS (S.F.), APHIS es la entidad estadounidense que hace parte del USDA se encarga de proteger y promover la agricultura, alimentos y los recursos naturales estadounidenses.
- **DIAN:** Según la DIAN (2011), DIAN es la entidad colombiana encargada de garantizar la seguridad fiscal de Colombia y proteger el orden público económico de Colombia a través del manejo y control sobre el cumplimiento de obligaciones tributarias, aduaneras, cambiarias, entre otras funciones.
- **Instituto Colombiano Agropecuario (ICA):** Según el Instituto Colombiano Agropecuario (S.F.), ICA es la entidad colombiana que tiene como propósito incentivar el sector agropecuario por medio de investigaciones, tecnología y prevenir los riesgos sanitarios que se pueden generar en los bienes agropecuarios.
- **Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural:** Según el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural (2007), esta es una entidad colombiana encargada de formular, coordinar y evaluar las políticas para los sectores agropecuarios, acuícolas y rural.
- **Proexport:** Según Proexport (2013), Proexport es la entidad colombiana encargada de promover exportaciones no tradicionales, inversión extranjera y turismo de Colombia.

- **USDA:** Tal y como lo menciona USDA (S.F.) este es el departamento de agricultura de Estados Unidos y se encarga de desarrollar y llevar a cabo las políticas federales de los Estados Unidos en los sectores de agricultura, alimentos y forestal.

## **7. GUIA DE EXPORTACION PARA LA UCHUVA FRESCA COLOMBIANA HACIA ESTADOS UNIDOS**

### **7.1. REQUISITOS EN COLOMBIA PARA LA EXPORTACION DE UCHUVA**

**1. Registro de exportador:** Según Proexport (2013), para que una persona natural o jurídica se registre como exportador, esta debe hacer el trámite de Registro Único Tributario (RUT) en alguna oficina de la DIAN o SuperCade. Lo que permite el documento RUT sirve para clasificar, identificar y ubicar a las personas naturales o jurídicas de las obligaciones controladas y administradas por la DIAN. (Ver Anexo A)

**2. Realizar un Estudio de Mercado:** De acuerdo a lo establecido por Proexport (2013), el exportador colombiano de uchuva hacia Estados Unidos deber tener en cuenta los siguientes factores para su estudio de mercado: tendencias de los consumidores y la normatividad y requisitos que le otorga Estados Unidos a la uchuva de Colombia. Los aspectos mencionados anteriormente serán explicados detalladamente en la sección “Estudio de Mercado sobre Estados Unidos”.

**3. Ubicar la posición arancelaria:** La ubicación de la partida arancelaria de la uchuva, según Proexport (2013) la cual se obtiene a través del arancel de aduanas, es 08.10.30.00.00

**4. Vistos Buenos:** Los exportadores colombianos de uchuva deben tener presente que para exportar uchuva a Estados Unidos, esta exportación deber contar con algunos permisos y procesos previos a la exportación como los siguientes:

- **Tratamiento en frío:** Según Comercio Uchuva Colombiana (2009), Al igual que el USDA, el Instituto Agropecuario Colombiano (ICA) y el Centro de Excelencia Fitosanitaria, exigen que los exportadores colombianos de uchuva le realicen este tratamiento a estas frutas con el fin de eliminarles cualquier insecto que este asociado a la fruta como la mosca mediterránea.

Este proceso, el cual se explicará más en la sección “Requisitos en Estados Unidos para la Importación de la Uchuva Fresca Colombiana”, se denomina T107-a para la entidad estadounidense USDA.

- **Certificación fitosanitaria:** Según Comercio Uchuva Colombiana (2009), este certificado se le solicita al ICA, entidad la cual inspeccionará a la uchuva a exportar para verificar que esta no cuente con insectos o enfermedades y que si haya sido sometida a una tratamiento cuarentenario. Una vez haya sido aprobada la fruta, el ICA le otorgará al exportador este certificado.
- **Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE):**  
El exportador colombiano de Uchuva debe solicitar el VUCE, documento el cual sirve como una herramienta informática que permite el trámite electrónico de las certificaciones, permisos, entre otros documento exigidos por las entidades del gobierno colombiano para exportar un producto.

Tal y como lo menciona Comercio Uchuva Colombiana (2009), se debe tener en cuenta que al llegar a los puertos estadounidenses, las uchuvas colombianas deben contar con los siguientes documentos: Certificate of Loading and Calibration for Cold Treatment in Self Refrigerated Containers, Instruction to the Captain y Location of Temperature Sensors.

**5. Procesos Aduaneros para el despacho de uchuva ante la DIAN:** Según Proexport (2013), luego de haber cumplido con los vistos buenos, el exportador colombiano de uchuva debe presentarle al sistema informático de la DIAN la Solicitud de Autorización de Embarque. Además, en esta etapa, el exportador colombiano de la uchuva debe revisar que esté cumpliendo con los términos de la negociación. También, este es el momento en donde se selecciona el agente del transporte que llevará la uchuva hacia Estados Unidos. Es importante resaltar que si la exportación de uchuva desde Colombia cuenta con un valor superior a \$10.000 USD, el proceso de despacho se realizará por medio de una Agencia de Aduanas.

**6. Medios de Pago:** Así como lo menciona Proexport (2013), para la exportación de uchuva desde Colombia hacia Estados Unidos se puede elegir entre diversos tipos de pagos como: cartas de crédito, letras avaladas, transferencias bancarias, entre otros. Es importante tomar en cuenta que se deben reintegrar las divisas que se utilicen en el medio de pago que se haya seleccionado por medio de bancos comerciales u otras entidades financieras autorizadas.

## **7.2. OTROS REQUISITOS QUE SE DEBEN TENER EN CUENTA PARA EXPORTAR UCHUVA DESDE COLOMBIA HACIA ESTADOS UNIDOS**

- Según Corporación Colombia Internacional (S.F.), la Norma Técnica Colombiana NTC 4580 y la Norma Técnica Colombiana NTC 5166 establecen que la uchuva colombiana para exportar debe presentar las siguientes características:
  - Fruta entera que cuenta con una forma esférica.
  - La extensión del pedúnculo de la uchuva no debe ser más de 25mm.
  - Su aspecto debe ser fresco y con una superficie lisa y lúcida.
  - Debe estar limpia de insectos y enfermedades.
  - Estar libre de olores, sabores y humedades extrañas.
  - El color de la uchuva debe ser de madurez.
  - Se puede exportar con o sin cáliz.
  
- Tal y como lo menciona la Corporación Colombia Internacional (S.F.), la uchuva que es exportada desde Colombia tiene algunos requisitos en cuanto a su empaque y rotulado como los siguientes:
  - El diseño del empaque de la uchuva debe contar con una buena ventilación.

Ilustración 2. Empaque para la uchuva con ventilación



Fuente: Comercio Uchuva Colombiana

- El empaque de la uchuva debe ser de un material que no sea perjudicial para el medio ambiente ni tóxico.

Ilustración 3. Empaque no perjudicial para las uchuvas



Fuente: Producto y Empaque

- El empaque debe garantizar una adecuada protección para la uchuva, la cual permita la buena manipulación de la fruta durante su transporte y que conserve su frescura como guacales o estibas.

Ilustración 4. Estibas



Fuente: Estibas y Guacales

Ilustración 5. Guacal



Fuente: A y P

- El empaque de la uchuva no puede otorgarle ningún tipo de daño a la fruta.

- El empaque de la uchuva con cáliz no dosificado debe tener una altura de máximo 250 mm y que tenga la capacidad de sostener 8 kg y si es dosificado, 0.2 kg.
- El empaque de uchuva sin cáliz no dosificado puede contar con una altura máxima de 100 mm que pueda soportar 10 kg y si es dosificado, 5kg.
- El rótulo del empaque de la uchuva debe contar con la siguiente información: características del producto, identificación del producto, naturaleza del producto y origen del producto.

Ilustración 6. Ejemplo rótulo del empaque de uchuvas



Fuente: Kontii

### **7.3. ESTUDIO DE MERCADO SOBRE ESTADOS UNIDOS**

Estados Unidos es uno de los países más importantes para los exportadores, ya que ingresan sus productos a un mercado que es bastante amplio y es un país que cuenta con una de las economías más grandes del mundo, a pesar de su reciente crisis económica del año 2008.

Según la CIA (S.F.), Estados Unidos cuenta con un PIB per cápita para el año 2012 de \$49.800 USD. También, para el año 2012, este país norteamericano se encuentra

exportando \$1,612 trillones USD e importando \$2,357 trillones USD. Las exportaciones estadounidenses se dirigen principalmente a países como Canadá 19%, China 7%, Japón 4,5%, México 13,3%, entre otros y algunos de los productos que exporta son automóviles, bienes agrícolas, medicinas, entre otros. Por otro lado, la importaciones de Estados Unidos en su mayoría provienen de China 18,4%, Canadá 14,2%, México 11,7%, Japón 5,8%, Alemania 4,4%, entre otros. Unos de los productos que importa Estados Unidos son: automóviles, bienes agrícolas, materiales industriales, entre otros.

Como se pudo observar previamente, Estados Unidos es un país que se encuentra activo en los negocios internacionales y por lo tanto, es importante resaltar su balanza comercial, la cual se puede apreciar en la siguiente tabla y se demuestra que ha incrementado del año 2011 a 2012 debido a la alta participación que tiene este país en las exportaciones e importaciones, según DANE (2012).

Ilustración 7. Balanza Comercial de Estados Unidos (2011-2012)

País	Balanza Comercial (Millones de USD FOB)	
	2011	2012
<b>Estados Unidos</b>	\$3.620,1	\$4.981,5

Fuente: DANE

Desde otra perspectiva, es importante mencionar que Estados Unidos y Colombia cuentan con una buena relación comercial. Según Office of the United States Trade Representative (S.F.), Estados Unidos le exporta a Colombia productos como maquinaria, plásticos, químicos, entre otros, mientras que Colombia le exporta productos a este país norteamericano productos como café, flores, frutas, plantas, entre otros. Para el año 2011, Estados Unidos importó \$211 millones USD de frutas colombianas, lo cual demuestra que ese mercado es importante para las frutas colombianas y que estas tienen una alta demanda en Estados Unidos. Las buenas relaciones comerciales entre Estados Unidos y Colombia también se pueden

apreciar en la cantidad de inversión extranjera directa que este país está teniendo en Colombia, ya que en el 2011 la IED de Estados Unidos en Colombia fue de \$6,9 billones USD. El aspecto que más se destaca entre las relaciones comerciales de Estados Unidos y Colombia es el Tratado de Libre comercio entre estos dos países, el cual entró en vigor el 15 de mayo de 2012 y ha facilitado el ingreso de productos colombianos al territorio estadounidense con bajos aranceles.

Por otro lado, la importación de frutas a Estados Unidos ha demostrado una alta demanda en el siglo 21, debido a que los estadounidenses están cada vez más conscientes sobre su salud y por lo tanto, deciden alimentarse saludablemente, lo cual ha sido un factor importante en la demanda que tiene este país por las frutas. Debajo se puede observar cómo ha sido el comportamiento de las importaciones de frutas de Estados Unidos desde 1990, según FAS (2013):

Ilustración 8. Importaciones estadounidenses de frutas (Billones de USD)

<b>Categoría</b>	<b>1990</b>	<b>1995</b>	<b>2000</b>	<b>2005</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>
<b>Frutas congeladas, deshidratadas y frescas</b>	1,3	1,8	2,6	4,3	5,0	4,7
<b>Frutas y verduras procesadas</b>	2,0	1,9	2,5	3,8	5,3	4,6

Fuente: FAS

Se puede decir entonces que el mercado estadounidense es de alto potencial para las frutas colombianas, puesto que es una país que tiene altas importaciones de frutas y ya ha realizado grandes importaciones de frutas colombianas e inclusive de la uchuva pero en menor proporción, debido a lo que ya se ha mencionado en el documento, Estados Unidos permitió la importación de la uchuva de Colombia en el año 2004, lo cual se puede presenciar debajo:

Ilustración 9. Exportación de Uchuva Fresca de Colombia Marzo 2005/ 2006 (Miles de USD FOB)

<b>País Destino</b>	<b>Marzo 2005</b>	<b>Marzo 2006</b>
<b>Alemania</b>	742	855
<b>Holanda</b>	842	509
<b>Bélgica y Luxemburgo</b>	316	562
<b>Suecia</b>	99	45
<b>Francia</b>	106	47
<b>Reino Unido</b>	30	88
<b>Canadá</b>	20	27
<b>Estados Unidos</b>	3	54
<b>España</b>	19	23
<b>Suiza</b>	72	15
<b>Italia</b>	3	10
<b>Hong Kong</b>	1	6
<b>Brasil</b>	1	2
<b>Otros países</b>	29	1
<b>Total General</b>	<b>2.280</b>	<b>2.244</b>

Fuente: Agronet

Por otra parte, según la FAO (S.F.), los exportadores colombianos de uchuva deben tener en cuenta que su cliente potencial en los Estados Unidos son los mayoristas de frutas o los centros de proveedores de frutas, ya que son estos los encargados de posicionar las frutas, en este caso la uchuva, en supermercados, restaurantes y otros tipos de establecimientos de alimentos, los cuales tienen el deber de llevar la uchuva al consumidor final.

Por lo tanto, es importante describir el consumidor final de la uchuva de Colombia. El consumidor final de la uchuva cultivada en Colombia en Estados Unidos son adultos, normalmente a partir de los 25 años, ya que estas personas están pendientes de su salud y los alimentos que consumen. Dentro de estos individuos también están los padres, ya que personas que quieren que sus hijos obtengan sus nutrientes de las maneras más saludables posibles. Un elemento importante de los consumidores de frutas en Estados Unidos, es que según FAS, estos son individuos que están buscando que siempre haya una variedad de frutas en los supermercados porque les gusta probar sabores nuevos, encontrar frutas de diversos colores, entre otros, lo

cual resulta beneficioso para la uchuva, ya que esta es una fruta muy llamativa por su color anaranjado vivo y su sabor único agrídulce. También, es relevante que los exportadores colombianos de uchuva tengan en cuenta que para los consumidores finales de frutas en Estados Unidos es importante la calidad, el color y los nutrientes que tiene una fruta.

#### **7.4. REQUISITOS EN ESTADOS UNIDOS PARA LA IMPORTACION DE UCHUVA DE COLOMBIA**

**1. Permiso de importación:** Según USDA (S.F.), se debe obtener un permiso para importar uchuva de Colombia hacia Estados Unidos mediante la página [http://www.aphis.usda.gov/permits/login\\_epermits.shtml](http://www.aphis.usda.gov/permits/login_epermits.shtml) y se entrega por medio de diferentes formas, las cuales se mencionaran en el 2º punto. El permiso para el cual se debe aplicar se llama PPQ- 587. (Ver Anexo B)

**2. Ubicación de partida arancelaria:** La uchuva de Colombia ingresa a Estados Unidos mediante el nombre Cape Gooseberry y según ECFR (S.F.), se ubica en la partida arancelaria de Estados Unidos CFR 319 y específicamente en la subpartida arancelaria CFR 319.56-3. La subpartida arancelaria mencionada previamente indica lo siguiente:

- Toda fruta importada bajo esta subpartida arancelaria debe estar libre de residuos vegetales y cualquier aspecto ilegal.
- Toda fruta importada bajo esta subpartida arancelaria debe contar con un permiso de importación otorgada por APHIS. Cuando se aplica para el permiso de importación, PPQ-587, esta debe contar con información como el país de origen de la uchuva, el nombre del puerto al que va a llegar la uchuva en Estados Unidos, el nombre y la dirección del importador estadounidense, el nombre de la uchuva (Cape Gooseberry), su nombre científico (*Physalis Peruviana*) y la cantidad de la uchuva que se está

importando. Para aplicar para este permiso, se puede realizar mediante las siguientes formas:

- **Por correo físico:** Se debe enviar el permiso que se obtuvo mediante la página de USDA al APHIS a la dirección: 4700 River Road Unit 136, Riverdale, Maryland 20737-1236
- **Vía internet:** Se puede enviar el permiso de importación, PPQ-587, a través de la página [http://www.aphis.usda.gov/permits/login\\_epermits](http://www.aphis.usda.gov/permits/login_epermits).
- **Vía fax:** Los exportadores colombianos de uchuva que hayan solicitado el permiso de importación, PPQ-587, pueden enviarlo a través del fax al APHIS al número: (301) 734-5786

**3. Tratamiento en Frío:** Como se mencionó en la sección “Requisitos en Colombia para la exportación de uchuva”, tal y como lo menciona USDA (S.F.) a las uchuvas importadas a Estados Unidos desde Colombia se le debe realizar un tratamiento en frío, T-107a, para eliminar cualquier insecto que se pueda encontrar en la fruta como la mosca mediterránea. Este proceso consiste en exponer a las uchuvas en las siguientes temperaturas y días:

Ilustración 10. Tratamiento en Frío USDA T-107a

Temperatura	Periodo de Exposición
34°F (1.11°C) o menos	14 días
35°F (1.67°C) o menos	16 días
36°F (2.22°C) o menos	18 días

Fuente: USDA

**4. Condiciones específicas del APHIS:** Una vez APHIS haya aprobado el permiso de importación, PPQ-587, al exportador colombiano de uchuva, este le otorgará un

permiso en donde se especifica las condiciones que debe cumplir la uchuva, así como lo enuncia ECFR (S.F.).

**5. Rechazo del permiso por parte de APHIS:** El administrador puede negar el permiso de la uchuva cuando este considere que la fruta cuenta con riesgos como plagas. Sin embargo, según ECFR (S.F.), el exportador colombiano de uchuva puede apelar el rechazo de permiso y lo debe hacer por escrito dentro de los 10 días después de haber recibido la notificación de que su exportación fue rechazada. La apelación debe mencionar las razones por las cuales considera que la exportación fue rechazada incorrectamente y entonces, el administrador concederá o negará la apelación por escrito explicando sus razones por la decisión tomada. Si por algún motivo el exportador y el administrador no pueden resolver este tema, se llevará el caso ante una corte.

**6. Puertos de entrada:** La uchuva Colombiana, puede ingresar a través de todos los puertos estadounidenses, según ECFR (S.F.), a menos de que no cuenten con el tratamiento en frío, T-107a. Si a la uchuva colombiana no se le realizó el tratamiento en frío, esta debe ingresar por medio de los puertos ubicados al norte de 39° de latitud y al este de 104° de latitud. (Ver Anexo C)

**7. Inspección:** La uchuva al igual que todas las frutas que son importadas a los Estados Unidos, están sujetas a inspección, a cualquier otra desinfección que el inspector considere importar que se realice y a inspecciones adicionales en otras ubicaciones que autorice el inspector. También, si el inspector considera que la fruta cuenta con riesgos como plagas, este puede autorizar que el dueño o agente de la fruta le realice una limpieza o tratamiento, tal y como lo menciona ECFR (S.F.).

**8. Aviso de llegada:** Según ECFR (S.F.), cualquier persona importando uchuva a los Estados Unidos debe ofrecer sus productos para inspección en cuanto a su llegada a un puerto. El dueño de las frutas debe organizar las frutas de la forma ordenada por el inspector y las debe ubicar en el lugar que el inspector determine. Por lo tanto, el dueño o agente de las frutas debe facilitarle al inspector la siguiente

información de manera oral o a través de una factura: nombre y dirección del consignatario y el tipo, cantidad y país de origen de la uchuva. Se debe tener en cuenta que si el inspector considera que la fruta es ilegal, cuenta con riesgos sanitarios o no tiene la documentación requerida, este puede rechazar su ingreso a los Estados Unidos. Además, nadie está autorizado para movilizar las uchuvas durante la inspección hasta que el inspector haya liberado las uchuvas, haya ordenado algún tratamiento adicional a la fruta y la haya liberado, haya autorizado la movilización de la fruta a otra ubicación para tratamientos o inspecciones adicionales o para su destrucción o haya ordenado la reexportación de las uchuvas. En el caso de que el inspector ordene la desinfección, destrucción, limpieza, tratamiento, retiro o reexportación de las uchuvas, este emitirá la notificación llamada PPQ Form 523 al dueño de las frutas o su agente y este deberá, según lo especificado en la forma, destruir las frutas, enviarlas a una ubicación fuera de los Estados Unidos, movilizarlas a una ubicación autorizada y/o aplicarles algún tipo de tratamiento.

**9. Costos:** Así como menciona ECFR (S.F.), es importante que el exportador colombiano de uchuvas tenga en cuenta que el APHIS únicamente tiene la responsabilidad de los costos relaciones con proveer los servicios de un inspector durante sus horas laborales mas no de los costos adicionales del movimiento de las uchuvas a otra ubicación autorizada, tratamientos adicionales, almacenamiento, destrucción, entre otras acciones adicionales a la inspección, las cuales son responsabilidad del dueño de las frutas. También, es importante resaltar que APHIS no es responsable de los posibles daños que le pueden suceder a las uchuvas por la movilización, tratamientos adiciones o cualquier otra acción.

## 8. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES PLANEADAS

Ilustración 11. Cronograma de Actividades

Actividad	Febrero				Marzo				Abril				Mayo				Junio			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
1. Informa de Ubicación																				
2. Entrevista a Jefe Inmediato																				
3. Definición del producto para la Guía de Exportación																				
4. Primer Informe (Plan de Práctica)																				
5. Investigación del mercado de uchuvas en Colombia																				
6. Investigación de requisitos para exportar uchuva desde Colombia																				
7. Investigación de requisitos para importar uchuva a Estados Unidos																				
8. Estudio de Mercado para la uchuva colombiana en Estados Unidos																				
9. Informe de Avance																				
10. Borrador Final																				
11. Entrega Final																				

## **PRESENTACION Y ANALISIS DE LOS RESULTADOS**

Por medio de la intervención de la práctica empresarial en Proexport, se logró aportar una guía de exportación para la uchuva fresca desde Colombia hacia los Estados Unidos, la cual resultará beneficiosa para las empresas en Colombia exportadoras de uchuva que solicitan información de Proexport para exportar su producto a este país norteamericano.

También, mediante la guía de exportación para la uchuva fresca desde Colombia hacia Estados Unidos, la empresa que solicite esta de Proexport podrá observar que la guía cuenta con los detalles de los requisitos necesarios en Colombia para exportar esta fruta a Estados Unidos y los requisitos para la importación de uchuva a este país norteamericano, los cuales pueden garantizar una exportación exitosa de esta fruta para una empresa colombiana.

Por otro lado, mediante la guía de exportación de uchuva fresca desde Colombia hacia Estados Unidos se logró aportar a las guías de exportación con las que cuenta Proexport, ya que como se había mencionado previamente, Proexport si ofrece diferentes tipos de guías o manuales de exportaciones generales de bienes y servicios y entonces con esta guía se especifica una guía de exportación para un producto en específico que en este caso es la uchuva fresca colombiana.

Además, esta guía de exportación demuestra lo importante que puede ser el mercado estadounidense para los exportadores colombianos de uchuva, ya que a través del estudio de mercado incluido en esta enseña el crecimiento del mercado de frutas en Estados Unidos y el estilo cada vez más saludable que están adquiriendo los estadounidenses.

Por último, se puede decir que el resultado obtenido por medio de la realización de la guía de exportación para la uchuva fresca desde Colombia a Estados Unidos es positivo para Proexport, no solamente por lo mencionado anteriormente, sino también porque este hecho incentivará a que aumenten las guías de exportación de esta empresa para productos específicos y por lo tanto, incrementando el número de empresas que soliciten su asesoría.

De igual forma, esta intervención aportó al crecimiento personal, ya que por medio de esta se pudo aplicar los diferentes conocimientos que se adquirieron en la universidad.

## CONCLUSIONES

Se puede decir entonces que mediante el informe de práctica se pudo realizar una guía de exportación para la uchuva fresca desde Colombia hacia Estados Unidos la cual facilita el proceso de exportación de este producto a las empresas que solicitan esta información a Proexport. De acuerdo a una entrevista al jefe inmediato, se decidió realizar la guía de exportación sobre esta fruta, ya que se consideró que hacía falta que Proexport contara con una guía o manual de exportación sobre un producto específico y teniendo en cuenta las necesidades de algunos de los clientes de Proexport.

De igual forma, mediante la guía de exportación, se dieron a conocer los requisitos exigido en Colombia para exportar la uchuva, los cuales incluyen certificados fitosanitarios, tratamientos especiales, registro como exportador, procesos aduaneros, entre otros. También, se conocieron los requisitos de Estados Unidos para importar uchuva, los cuales mencionan permiso de importación, tratamiento en frío, puertos de entrada, condiciones específicas a cumplir, entre otros.

Por otra lado, a través del informe de práctica, se pudo observar que aunque para el 2012 la uchuva de Colombia no ha sido exportada de una forma significativa a Estados Unidos, esta puede comenzar a exportarse en una cantidad importante debido al crecimiento de la demanda de frutas tropicales y exóticas por parte de los estadounidenses. Por lo tanto, se puede enunciar que una manera de incentivar aún más las exportaciones de uchuva desde Colombia hacia Estados Unidos, es facilitando toda la información a través de una guía de exportación tal como la que se realizó en este informe de práctica.

También, es importante mencionar que a través de la realización de la guía de exportación para la uchuva desde Colombia hacia Estados Unidos se pudo observar que es importante tener en cuenta los canales de distribución que se utilizaran para que la uchuva alcance a sus consumidores finales y como se mencionó, estos son los centros mayoristas de frutas o proveedores de frutas los cuales tienen la responsabilidad de ubicar la uchuva en supermercados o restaurantes a disposición de su consumidor final.

Por último, ya que la práctica empresarial se realizó en Proexport y esta es encargada de brindar asesorías en temas como exportaciones no tradicionales, inversión extranjera y turismo, se espera que Proexport proporcione información general y específica sobre diferentes sectores y productos y es por esta razón que se busca aumentar los temas de guías de exportaciones con las que cuenta Proexport y por lo tanto, se elaboró la guía de exportación para la uchuva fresca desde Colombia hacia Estados Unidos con el fin de aportar a las guías o manuales de exportación de productos con las que cuenta Proexport.

## **RECOMENDACIONES**

- 1.** Con el fin de aumentar el número de clientes con los que cuenta, Proexport deber seguir elaborando guías o manuales de exportación no solamente general sino también por productos específicos.
- 2.** Proexport debe hacer seguimiento a la veracidad de la información enunciada en sus guías de exportación generales y específicas, ya que las normas y requisitos en Colombia y otros países pueden cambiar en un periodo de tiempo.
- 3.** Proexport debe tener en cuenta el interés de sus clientes e ir elaborando apropiadamente guías de exportaciones para los productos de interés.

## REFERENCIAS

1. PROEXPORT. (28 mar. 2013). *Nuestra historia*.  
<http://www.proexport.com.co/conozca-proexport/nuestra-historia> (17 mar. 2013).
2. GAITAN, Diana. (2004). *El contrato de fiducia mercantil*.  
<http://www.javeriana.edu.co/biblos/tesis/derecho/dere3/tesis01.pdf> (17 mar. 2013).
3. PROEXPORT. (28 mar. 2013). *Conozca a proexport*.  
<http://www.proexport.com.co/proexport> (17 mar. 2013).
4. PROEXPORT. (28 mar. 2013). *¿Cómo está organizado proexport?*  
<http://www.proexport.com.co/conozca-proexport/como-esta-organizado-proexport>  
(17 mar. 2013).
5. PROEXPORT. (28 mar. 2013). *Red mundial de oficinas proexport*.  
<http://www.proexport.com.co/proexport/red-de-oficinas> (17 mar. 2013).
6. PROEXPORT. (28 mar. 2013). *Misión y visión*.  
<http://www.proexport.com.co/proexport/que-es-proexport/mision-y-vision> (17 mar. 2013).
7. INVIERTA EN COLOMBIA. (S.F.). *Acerca de proexport*.  
<http://www.inviertaencolombia.com.co/acerca-de-proexport.html> (22 mar. 2013).
8. CORPORACION COLOMBIA INTERNACIONAL. (S.F.). *El producto en el contexto mundial*.  
[http://www.cci.org.co/cci/cci\\_x/Sim/Manuales/Productos/Frutas/Uchuva/uchuva02.htm](http://www.cci.org.co/cci/cci_x/Sim/Manuales/Productos/Frutas/Uchuva/uchuva02.htm) (22 mar. 2013).

9. LEGISCOMEX. (3 dic. 2012). *Frutas exóticas en colombia/ inteligencia de mercados*.  
[http://www.legiscomex.com/BancoMedios/Documentos%20PDF/est\\_col\\_frutas\\_exot\\_6.pdf](http://www.legiscomex.com/BancoMedios/Documentos%20PDF/est_col_frutas_exot_6.pdf) (22 mar. 2013).
10. ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS PARA LA ALIMENTACIÓN Y LA AGRICULTURA. (2006). *Uchuva (physalis peruviana)*.  
[http://www.fao.org/inpho\\_archive/content/documents/vlibrary/AE620s/Pfrescos/UCHUVA.HTM](http://www.fao.org/inpho_archive/content/documents/vlibrary/AE620s/Pfrescos/UCHUVA.HTM) (21 abr. 2013).
11. FEDERACIÓN AMERICANA DE CIENTÍFICOS. (25 ene. 2013). *The u.s. trade situation for fruits and vegetable products*.  
<http://www.fas.org/sgp/crs/misc/rl34468.pdf> (21 abr. 2013).
12. MINISTERIO DE AGRICULTURA Y DESARROLLO RURAL. (2007). *Quiénes somos*. <http://www.minagricultura.gov.co/01ministerio/01quienes.aspx> (21 abr. 2013).
13. DIRECCIÓN DE IMPUESTOS Y ADUANAS NACIONALES. (11 mar. 2011). *Sobre DIAN*.  
<http://www.dian.gov.co/DIAN/12SobreD.nsf/pages/Laentidad?OpenDocument> (21 abr. 2013).
14. INSTITUTO COLOMBIANO AGROPECUARIO. (S.F.). [www.ica.gov.co/](http://www.ica.gov.co/) (21 abr. 2013).
15. ANIMAL AND PLANT HEALTH INSPECTION SERVICE. (S.F.). *About APHIS*.  
[http://www.aphis.usda.gov/about\\_aphis/](http://www.aphis.usda.gov/about_aphis/) (22 abr. 2013).

- 16.** UNITED STATES DEPARTMENT OF AGRICULTURE. (S.F.). *Mission statement.*  
[http://www.usda.gov/wps/portal/usda/usdahome?navid=MISSION\\_STATEMENT](http://www.usda.gov/wps/portal/usda/usdahome?navid=MISSION_STATEMENT)  
(22 abr. 2013).
- 17.** ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS PARA LA ALIMENTACIÓN Y LA AGRICULTURA. (S.F.). *General characteristics of the sectors studied.*  
<ftp://ftp.fao.org/docrep/fao/010/a1505e/a1505e01.pdf> (22 abr. 2013).
- 18.** PORTAL BOGOTÁ. (23 oct. 2013). *Registro único tributario RUT.*  
[http://portel.bogota.gov.co/portel/libreria/php/frame\\_detalle\\_scv.php?h\\_id=29939](http://portel.bogota.gov.co/portel/libreria/php/frame_detalle_scv.php?h_id=29939)  
(22 abr. 2013)
- 19.** PROEXPORT. (22 abr. 2013). *Guía para exportar bienes desde colombia.*  
<http://www.proexport.com.co/node/1148> (22 abr. 2013).
- 20.** CORPORACIÓN COLOMBIANA INTERNACIONAL. (S.F.). *Información de monitoreo internacional.*  
[http://www.cci.org.co/cci/cci\\_x/Sim/Monitoreo%20Internacional/Julio/Uchuva%20julio.pdf](http://www.cci.org.co/cci/cci_x/Sim/Monitoreo%20Internacional/Julio/Uchuva%20julio.pdf) (28 abr. 2013).
- 21.** MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO. (2007). *Ventanilla única de comercio exterior VUCE.*  
<https://www.mincomercio.gov.co/descargar.php?id=24465> (28 abr. 2013).
- 22.** CORPORACIÓN COLOMBIANA INTERNACIONAL. (S.F.). *Uchuva-physalis/cape gooseberry.*  
[http://www.cci.org.co/cci/cci\\_x/Sim/Manuales/Productos/Frutas/Uchuva/uchuvalidad01.htm](http://www.cci.org.co/cci/cci_x/Sim/Manuales/Productos/Frutas/Uchuva/uchuvalidad01.htm) (28 abr. 2013)

- 23.** CORPORACIÓN COLOMBIANA INTERNACIONAL. (S.F.). *Empaque y rotulado*.  
[http://www.cci.org.co/cci/cci\\_x/Sim/Manuales/Productos/Frutas/Uchuva/uchuva\\_Calidad02.htm](http://www.cci.org.co/cci/cci_x/Sim/Manuales/Productos/Frutas/Uchuva/uchuva_Calidad02.htm) (28 abr. 2013).
- 24.** CENTRAL INTELLIGENCE AGENCY. (S.F.). *The world factbook*.  
<https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/us.html> (28 abr. 2013).
- 25.** DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO NACIONAL DE ESTADÍSTICA. (16 ago. 2012). *Importaciones y balanza comercial junio de 2012*.  
[http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/cp\\_impo\\_jun12.pdf](http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/cp_impo_jun12.pdf) (28 abr. 2013).
- 26.** OFFICE OF THE UNITED STATES TRADE REPRESENTATIVE. (S.F.). *Colombia*. <http://www.ustr.gov/countries-regions/americas/colombia> (28 abr. 2013).
- 27.** AGRONET. (S.F.). *Información de monitoreo internacional*.  
[http://www.agronet.gov.co/www/docs\\_agronet/2006101711424\\_Uchuvajunio.pdf](http://www.agronet.gov.co/www/docs_agronet/2006101711424_Uchuvajunio.pdf) (5 may. 2013).
- 28.** UNITED STATES DEPARTMENT OF AGRICULTURE. (S.F.).  
[https://epermits.aphis.usda.gov/manual/index.cfm?action=cirReportP&PERMITTED\\_ID=5774](https://epermits.aphis.usda.gov/manual/index.cfm?action=cirReportP&PERMITTED_ID=5774) (5 may. 2013).
- 29.** PROEXPORT. (S.F.). *Informe frutas exóticas, mermeladas y frutas deshidratadas*.  
<http://antiguo.proexport.com.co/vbecontent/library/documents/DocNewsNo10050DocumentNo7848.pdf> (5 may. 2013).

30. CORPOICA. (S.F). *Efecto del tratamiento cuarentenario aphis-usda con frío t 107-a en calidad de la uchuva (physalis peruviana l.)*. <http://corpomail.corpoica.org.co/BACFILES/BACDIGITAL/27393/27393.pdf> (5 may. 2013).
31. COMERCIO UCHUVA COLOMBIANA. (28 abr. 2009). *Exportación de uchuva colombiana*. <http://comerciouchuvalombiana.blogspot.com/> (5 may. 2013).
32. PRODUCTO Y EMPAQUE. (S.F.). *Empaques por producto*. [http://www.productoyempaque.com/empProd\\_frutas/uchuva-kit-250-h-75.htm](http://www.productoyempaque.com/empProd_frutas/uchuva-kit-250-h-75.htm) (26 may. 2013).
33. ESTIBAS Y GUACALES S.A.S. (S.F.). *Guacales o huacales*. <http://www.estibasguacalessas.com/guacales-cali.html> (26 may. 2013).
34. A Y P. (S.F.). *Eco Crate*. [http://www.ayp.com.co/html\\_din/ecoguacales\\_det\\_ing.php?id=6](http://www.ayp.com.co/html_din/ecoguacales_det_ing.php?id=6) (26 may. 2013).
35. KONTII. (16 Oct. 2012). *Rotulado o etiquetado*. <http://kontii.wordpress.com/2012/10/16/norma-rotulado-o-etiquetado/> (26 may. 2013).
36. ELECTRONIC CODE OF FEDERAL REGULATIONS. *319.56-3 general requirements for all imported fruits and vegetables*. [http://www.ecfr.gov/cgi-bin/text-idx?c=ecfr&sid=446e2e3a8627eeda6f4802db874c91dc&tpl=/ecfrbrowse/Title07/7cfr319\\_main\\_02.tpl](http://www.ecfr.gov/cgi-bin/text-idx?c=ecfr&sid=446e2e3a8627eeda6f4802db874c91dc&tpl=/ecfrbrowse/Title07/7cfr319_main_02.tpl) (5 may. 2013).

# ANEXOS

## Anexo A Formulario del Registro Único Tributario.

		Formulario del Registro Único Tributario Hoja Principal					001																																							
Espacio reservado para la DIAN				2. Concepto		01		Inscripción																																						
				4. Número de formulario																																										
5. Número de Identificación Tributaria (NIT):			6. DV		12. Dirección Seccional			14. Buzón electrónico																																						
<b>IDENTIFICACION</b>																																														
24. Tipo de contribuyente:			25. Tipo de documento:		26. Número de identificación:			27. Fecha expedición:																																						
Persona natural o sucesión ilíquida			2																																											
Lugar de expedición		28. País:		29. Departamento:			30. Ciudad/Municipio:																																							
31. Primer apellido		32. Segundo apellido		33. Primer nombre			34. Otros nombres																																							
Ayuda																																														
35. Razón social:																																														
36. Nombre comercial:					37. Sigla:																																									
<b>UBICACION</b>																																														
38. País:			39. Departamento:			40. Ciudad/Municipio:																																								
Colombia			169																																											
41. Dirección																																														
42. Correo electrónico:			43. Apartado aéreo		44. Teléfono 1:			45. Teléfono 2:																																						
<b>CLASIFICACION</b>																																														
Actividad económica						Ocupación																																								
Actividad principal		Actividad secundaria		Otras actividades		51. Código		52. Número establecimientos																																						
46. Código:	47. Fecha inicio actividad:	48. Código:	49. Fecha inicio actividad:	50. Código:	1					2																																				
<b>Responsabilidades</b>																																														
53. Código:																																														
<table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <tr> <td>1</td><td>2</td><td>3</td><td>4</td><td>5</td><td>6</td><td>7</td><td>8</td><td>9</td><td>10</td><td>11</td><td>12</td><td>13</td><td>14</td><td>15</td><td>16</td><td>17</td><td>18</td> </tr> <tr> <td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>Ayuda</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td> </tr> </table>										1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18											Ayuda								
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18																													
										Ayuda																																				

Usuarios aduaneros										Exportadores											
54. Código:										55. Forma		56. Tipo		Servicio		1		2		3	
														57. Modo							
														58. CPC							
<b>Para uso exclusivo de la DIAN</b>																					
59. Anexos: SI <input type="checkbox"/> NO <input type="checkbox"/>					60. No. de Folios: <input type="text"/>					61. Fecha: <input type="text"/>											
La información contenida en el formulario, será responsabilidad de quien lo suscribe y en consecuencia corresponden exactamente a la realidad, por lo anterior, cualquier falsedad en que incurra podrá ser sancionada.										Sin perjuicio de las verificaciones que la DIAN realice.											
Artículo 15 Decreto 2788 del 31 de Agosto de 2004.										Firma del funcionario autorizado: _____											
Firma del solicitante: _____										983. Nombre _____											
										984. Cargo: _____											

## Anexo B Formulario PPQ-587

<p>According to the Paperwork Reduction Act of 1995, an agency may not conduct or sponsor, and a person is not required to respond to, a collection of information unless it displays a valid OMB control number. The valid OMB control numbers for this information collection are 0579-0049, 0172, 0173, and 0319. The time required to complete this information collection is estimated to average .5 hours per response, including the time for reviewing instructions, searching existing data sources, gathering and maintaining the data needed, and completing and reviewing the collection of information.</p>		<p><b>OMB APPROVED</b>  <b>0579-0049, 0172,</b>  <b>0173, 0293, and 0319</b></p>	
<p><b>U.S. DEPARTMENT OF AGRICULTURE</b>  <b>ANIMAL AND PLANT HEALTH INSPECTION SERVICE</b>  <b>PLANT PROTECTION AND QUARANTINE</b></p> <p>APPLICATION FOR PERMIT TO IMPORT PLANTS  OR PLANT PRODUCTS</p>		<p>INSTRUCTIONS: PLEASE TYPE OR PRINT CLEARLY. PERMITS ARE NOT ISSUED TO P.O. BOXES. READ THE ENTIRE APPLICATION BEFORE COMPLETING. ATTACH ADDITIONAL SHEETS OF PAPER IF MORE SPACE IS NEEDED.</p>	
<p>FORWARD COMPLETED APPLICATION TO:  <b>USDA-APHIS-PPQ</b>  Permit Unit  4700 River Road, Unit 133  Riverdale, MD 20737-1236  1-877-770-5990; FAX: (301) 734-5786</p>			
<p>1. NAME AND UNITED STATES ADDRESS OF U.S. RESIDENT/LEGAL ALIEN:</p> <p>APPLICANT'S NAME: _____</p> <p>ORGANIZATION NAME: _____</p> <p>U.S. ADDRESS (Include City, State, and ZIP Code): _____</p> <p>PHONE: _____ FAX: _____</p> <p>E-MAIL: _____</p>		<p>MAILING ADDRESS (if different than physical address):</p> <p>_____</p>	
<p>2. PLANTS OR PLANT PRODUCTS TO BE IMPORTED:</p>			
Country of Origin (Province or territory, if applicable)	Scientific Names of Plants or Plant Products	Plant Parts (seeds, cuttings, rhizomes, plants, bulbs, fruits, etc.)	U.S. Port or Ports of Arrival


3. INTENDED USE:  Plants/parts for planting (*Nursery stock*)  Small lots of seed  Fruit and vegetables  Other

---

4. MEANS OF IMPORTATION:  Mail or Express carrier  Cargo shipment  Personal baggage or car

---

5. SIGNATURE OF APPLICANT: \_\_\_\_\_ 6. PRINTED NAME OF APPLICANT: \_\_\_\_\_ 7. DATE: \_\_\_\_\_

PPQ FORM 587 (MD)  
JUL 2009

WARNING: Any alteration, forgery, or unauthorized use of this document is subject to civil penalties of up to \$250,000 (7 U.S.C. 7734(b)) or punishable by a fine of not more than \$10,000, or imprisonment of not more than 5 years, or both (18 U.S.C. 1001).

## Anexo C Puertos de Entrada Estados Unidos

*Classification Of U.S. Customs and Border Protection  
Districts And Ports  
This Document Provides A Complete Listing Of  
Valid District/Port Codes.*

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
<b>1 NORTHEAST REGION</b>	
0101	Portland, Maine
0102	Bangor, Maine
0103	Eastport, Maine
0104	Jackman, Maine
0105	Vanceboro, Maine
0106	Houlton, Maine
0107	Fort Fairfield, Maine
0108	Van Buren, Maine
0109	Madawaska, Maine
0110	Fort Kent, Maine
0111	Bath, Maine
0112	Bar Harbor, Maine
0114	Manchester, New Hampshire
0115	Calais, Maine
0118	Limestone, Maine
0121	Rockland, Maine
0122	Jonesport, Maine
0127	Bridgewater, Maine

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
0407	Fall River, Massachusetts
0408	Salem, Massachusetts
0409	Provincetown, Massachusetts
0410	Bridgeport, Connecticut
0411	Hartford, Connecticut
0412	New Haven, Connecticut
0413	New London, Connecticut
0416	Lawrence, Massachusetts
0417	Logan Airport, Massachusetts
0501	Newport, Rhode Island
0502	Providence, Rhode Island
0503	Mellville, Rhode Island
0601	Bridgeport, Connecticut
0602	Hartford, Connecticut
0603	New Haven, Connecticut
0604	New London, Connecticut
0701	Ogdensburg, New York
0704	Massena, New York
0706	Cape Vincent, New York

0131	Portsmouth, New Hampshire
0132	Belfast, Maine
0152	Searsport, Maine
0181	Lebanon Airport
0182	Manchester Airport
0201	St. Albans, Vermont
0203	Richford, Vermont
0206	Beecher Falls, Vermont
0207	Burlington, Vermont
0209	Derby Line, Vermont
0211	Norton, Vermont
0212	Highgate Springs/Albany, Vermont
0401	Boston, Massachusetts
0402	Springfield, Massachusetts
0403	Worcester, Massachusetts
0404	Gloucester, Massachusetts
0405	New Bedford, Massachusetts
0406	Plymouth, Massachusetts

0708	Alexandria Bay, New York
0712	Champlain-Rouses Point
0714	Clayton, New York
0715	Trout River, New York
0901	Buffalo-Niagara Falls, New York
0903	Rochester, New York
0904	Oswego, New York
0905	Sodus Point, New York
0906	Syracuse, New York
0907	Utica, New York
0971	TNT Skypak, New York
0972	Swift Sure Courier Services, New York
0977	Rochester International Airport, Rochester, New York
0978	Syracuse International Airport, Syracuse, New York

April 2013

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
0979	Buffalo Niagara International Airport, New York
0981	Binghamton Regional Airport, New York
1101	Philadelphia, Pennsylvania
1102	Chester, Pennsylvania
1103	Wilmington, Delaware
1104	Pittsburgh, Pennsylvania
1105	Paulsboro, New Jersey
1106	Wilkes-Barre/Scranton, Pennsylvania
1107	Camden, New Jersey
1108	Philadelphia International Air, Philadelphia, Pennsylvania
1109	Harrisburg, Pennsylvania
1119	Allentown, Pennsylvania
1171	Harrisburg (UPS) Airport
1181	Allentown-Bethlehem, Pennsylvania
1182	Atlantic City Airport, New Jersey
1183	Trenton/Mercer County Airport, New Jersey
1195	UPS Hub, Philadelphia, Pennsylvania

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
4770	Federal Express Corp., Jamaica, New York
4771	NYACC, Jamaica, New York
4772	DHL Airways, Jamaica, New York
4773	Micom, Jamaica, New York
4774	Air France, Jamaica, New York
4775	Dworkin/Cosell Courier, Jamaica, New York
4776	Swissair (Skyracer), Jamaica, New York
4777	Alitalia (Aliexpress), Jamaica, New York
4778	TNT Skypak, Jamaica, New York
<b>3 NORTH CENTRAL REGION</b>	
3301	Raymond, Montana
3302	Eastport, Idaho
3303	Salt Lake City, Utah
3304	Great Falls, Montana
3305	Butte, Montana
3306	Turner, Montana
3307	Denver, Colorado
3308	Porthill, Idaho
3309	Scoby, Montana
3310	Sweetgrass, Montana

	Pennsylvania
1301	Annapolis, Maryland
1302	Cambridge, Maryland
1303	Baltimore, Maryland
1304	Crisfield, Maryland
1305	Baltimore-Washington International Airport, Maryland
<b>2 NEW YORK REGION</b>	
1001	New York, New York
1002	Albany, New York
4601	New York/Newark Area, New Jersey
4602	Perth Amboy, New Jersey
4670	UPS, Newark, New Jersey
4671	Federal Express, Newark, New Jersey
4681	Morristown Airport, New Jersey
4701	John F Kennedy Airport, Jamaica, New York

3310	Sweetgrass, Montana
3312	Whitetail, Montana
3316	Piegan, Montana
3317	Opheim, Montana
3318	Roosville, Montana
3319	Morgan, Montana
3321	Whitlash, Montana
3322	Del Bonita, Montana
3323	Wildhorse, Montana
3324	Kalispell, Montana
3325	Willow Creek, Montana
3332	Casper, Wyoming
3377	Great Falls International Airport, Montana
3382	Natrona County International Airport, Casper, Wyoming
3401	Pembina, North Dakota
3402	Noyes, Minnesota
3403	Portal, North Dakota
3404	Neche, North Dakota

April 2013

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
3405	St. John, North Dakota
3406	Northgate, North Dakota
3407	Walhalla, North Dakota
3408	Hannah, North Dakota
3409	Sarles, North Dakota
3410	Ambrose, North Dakota
3411	Fargo International Airport, North Dakota
3413	Antler, North Dakota
3414	Sherwood, North Dakota
3415	Hansboro, North Dakota
3416	Maida, North Dakota
3417	Fortuna, North Dakota
3419	Westhope, North Dakota
3420	Noonan, North Dakota
3421	Carbury, North Dakota
3422	Dunseith, North Dakota
3423	Warroad, Minnesota
3424	Baudette, Minnesota
3425	Pinecreek, Minnesota
3426	Roseau, Minnesota
3427	Grand Forks Airport, Grand Forks, North Dakota
3428	Winnipeg International Airport

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
3802	Port Huron, Michigan
3803	Sault Ste. Marie, Michigan
3804	Saginaw/Bay City, Michigan
3805	Battle Creek, Michigan
3806	Grand Rapids, Michigan
3807	Detroit Metropolitan Airport, Michigan
3808	Escanaba, Michigan
3809	Marquette, Michigan
3814	Algonac, Michigan
3815	Muskegon, Michigan
3816	Grand Haven, Michigan
3818	Rogers City, Michigan
3819	Detour, Michigan
3820	Mackinac Isle, Michigan
3822	South Haven, Michigan
3842	Presque Isle, Michigan
3843	Alpena, Michigan
3844	Ferrysburg, Michigan
3881	Oakland County International Airport, Michigan
3882	Willow Run Airport, Michigan
3901	Chicago, Illinois
3902	Peoria, Illinois

3429	Crane Lake, Minnesota
3430	Lancaster, Minnesota
3501	Minneapolis-St. Paul, Minnesota
3502	Sioux Falls, South Dakota
3510	Duluth, Minnesota
3511	Ashland, Wisconsin
3512	Omaha, Nebraska
3513	Des Moines, Iowa
3581	Rochester, Minnesota
3604	International Falls, Minnesota
3613	Grand Portage, Minnesota
3614	Silver Bay, Minnesota
3701	Milwaukee, Wisconsin
3702	Marinette, Wisconsin
3703	Green Bay, Wisconsin
3706	Manitowoc, Wisconsin
3707	Sheboygan, Wisconsin
3708	Racine, Wisconsin
3801	Detroit, Michigan

3904	East Chicago, Indiana
3905	Gary, Indiana
3906	O'Hare International Airport
3908	Davenport-Rock Island, Milan, Illinois
3909	Rockford Airport, Rockford, Illinois
3910	Midway International Airport
3981	Waukegan Airport, Waukegan, Illinois
3983	Chicago Executive Airport, Chicago, Illinois
3985	Decatur Airport, Decatur, Illinois
3991	Nippon Courier Hub, Chicago, Illinois
4101	Cleveland, OH
4102	Cincinnati/Northern Kentucky Int'l Airport, Erlanger, KY
4103	Columbus, OH

April 2013

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
4104	Dayton, OH
4105	Toledo/Sandusky, OH
4122	Ashtabula/Conneaut, Ohio
<b>4 SOUTHEAST REGION</b>	
1401	Norfolk-Newport News, Virginia
1404	Richmond-Petersburg, Virginia
1409	Charleston, West Virginia
1410	Front Royal, Virginia
1412	New River Valley Airport, Dublin, Virginia
1501	Wilmington, North Carolina
1502	Winston-Salem, North Carolina
1503	Durham, North Carolina
1511	Beaufort-Morehead City, North Carolina
1512	Charlotte, North Carolina
1601	Charleston, South Carolina
1602	Georgetown, South Carolina
1603	Greenville-Spartanburg South Carolina
1604	Columbia, South Carolina
1681	Myrtle Beach International Airport, South Carolina
1701	Brunswick, Georgia
1703	Savannah, Georgia

1704	Atlanta, Georgia
1801	Tampa, Florida
1803	Jacksonville, Florida
1805	Fernandina Beach, Florida
1806	Carrabelle, Florida
1807	Boca Grande, Florida
1808	Orlando, Florida
1809	Orlando Sanford Airport, Sanford, Florida
1814	St. Petersburg, Florida
1816	Port Canaveral, Florida
1817	Apalachicola, Florida
1818	Panama City, Florida
1819	Pensacola, Florida
1820	Port St. Joe, Florida
1821	Port Manatee, Florida
1822	Fort Myers, Florida

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
1883	Sarasota Bradenton Airport, Sarasota, Florida
1884	Daytona Beach International Airport, Daytona Beach, Florida
1885	Melbourne Airport, Florida
1886	Ocala Regional Airport, Florida
1887	Leesburg Regional Airport, Florida
1888	Orlando Executive Airport, Florida
1889	St Augustine Airport Ufa
1899	Tampa Cartage Control
4901	Aguadilla, Puerto Rico
4904	Fajardo, Puerto Rico
4905	Guanica, Puerto Rico
4906	Humacao, Puerto Rico
4907	Mayaguez, Puerto Rico
4908	Ponce, Puerto Rico
4909	San Juan, Puerto Rico
4911	Jobos, Puerto Rico
4912	Guayanilla, Puerto Rico
4913	San Juan International Airport, Puerto Rico
4978	Luis Munoz International Airport, Puerto Rico
4979	Rafael Hernandez Airport, Puerto Rico

5101	Charlotte Amalie, Virgin Islands
5102	Cruz Bay, Virgin Islands
5103	Coral Bay, Virgin Islands
5104	Christiansted, Virgin Islands
5105	Frederiksted, Virgin Islands
5107	St Croix
5201	Miami, Florida
5202	Key West, Florida
5203	Port Everglades, Florida
5204	West Palm Beach, Florida
5205	Fort Pierce, Florida
5206	Miami International Airport, Miami, Florida
5208	Charlotte Amalie, Virgin Islands
5210	Fort Lauderdale International Airport, Fort Lauderdale, Florida

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
5272	Miami International Airport, Cargo Facilities Services Inc., Miami, Florida
5295	UPS Miami International Airport
5296	DHL Worldwide Express
5297	Fedex Courier Hub Miami
5401	Washington, District of Columbia
5402	Alexandria, Virginia
<b>5 SOUTH CENTRAL REGION</b>	
1901	Mobile, Alabama
1902	Gulfport, Mississippi
1903	Pascagoula, Mississippi
1904	Birmingham, Alabama
1905	Apalachicola, Florida
1906	Carrabelle, Florida
1907	Panama City, Florida
1908	Pensacola, Florida
1909	Port St. Joe, Florida
1910	Huntsville, Alabama
1951	Gulfport Border Patrol
1952	Mobile Border Patrol
2001	Morgan City, Louisiana
2002	New Orleans, Louisiana
2003	Little Rock, Arkansas
2004	Baton Rouge, Louisiana

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
2102	Sabine, Texas
2103	Orange, Texas
2104	Beaumont, Texas
2301	Brownsville, Texas
2302	Del Rio, Texas
2303	Eagle Pass, Texas
2304	Laredo, Texas
2305	Hidalgo, Texas
2307	Rio Grande City, Texas
2309	Progreso, Texas
2310	Roma, Texas
2381	Edinburg International Use Fee Airport, Edinburg, Texas
2402	El Paso, Texas
2403	Presidio, Texas
2404	Fabens, Texas
2406	Columbus, New Mexico
2407	Albuquerque, New Mexico
2408	Santa Teresa, New Mexico
2479	El Paso International Airport, New Mexico
2481	Santa Teresa Airport, New Mexico
2601	Douglas, Arizona
2602	Lukeville, Arizona
2603	Naco, Arizona

2006	Memphis, Tennessee
2007	Nashville, Tennessee
2008	Chattanooga, Tennessee
2010	Gramercy, Louisiana
2011	Greenville, Mississippi
2015	Vicksburg, Mississippi (Includes Jackson Municipal Airport)
2016	Knoxville, Tennessee
2017	Lake Charles, Louisiana
2018	Shreveport/Bossier City, Louisiana
2082	Tri City User Fee Airport, Tennessee
2083	Arkansas Aeroplex, Tennessee
2084	Rogers Municipal Airport
2095	Fedex Courier, Memphis Tennessee
<b>6 SOUTHWEST REGION</b>	
2101	Port Arthur, Texas

2604	Nogales, Arizona
2605	Phoenix, Arizona
2606	Sasabe, Arizona
2608	San Luis, Arizona
2609	Tucson, Arizona
2698	Nogales International Airport, Nogales, Texas
5301	Houston, Texas
5306	Texas City, Texas
5309	Houston Geo. Bush Intercontinental
5310	Galveston, Texas
5311	Freeport, Texas
5312	Corpus Christi, Texas
5313	Ort Lavaca, Texas
5501	Dallas/Ft Worth Airport, Texas
5502	Amarillo, Texas
5503	Lubbock, Texas

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
5504	Oklahoma City, Oklahoma
5505	Tulsa, Oklahoma
5506	Austin, Texas
5507	San Antonio, Texas
5578	San Antonio International Airport, San Antonio, Texas
5579	Austin-Bergstrom International Airport
5582	Midland International Airport, Midland, Texas
5583	Fort Worth Alliance Airport
5584	Addison Airport, Addison, Texas
5588	Dallas Love Field (DAL)
<b>7 PACIFIC REGION</b>	
2501	San Diego, California
2502	Andrade, California
2503	Calexico, California
2504	San Ysidro, California
2505	Tecate, California
2506	Otay Mesa, California
2507	Calexico-East, California
2704	Los Angeles, California
2707	Port San Luis Harbor, California
2709	Long Beach, California
2711	El Segundo, California

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
2783	Southern California Logistics Airport, Victorville, California
2785	March Inland Airport, Riverside, California
2786	Meadows Field Airport, Bakersfield, California
2801	San Francisco International Airport, San Francisco, California
2802	Eureka, California
2803	Fresno, California
2805	Monterey, California
2809	San Francisco, California
2810	Stockton, California
2811	Oakland, California
2812	Richmond, California
2813	Alameda, California
2815	Crockett, California
2827	Selby, California
2828	San Juaquin River, California
2829	San Pablo Bay, California
2830	Carquinez Strait, California
2831	Suisin Bay, California
2833	Reno, Nevada
2834	San Jose International Airport, San Francisco, California

2712	Ventura, California
2713	Port Hueneme, California
2715	Capitan, California
2719	Morro Bay, California
2720	Los Angeles International Airport, Los Angeles, California
2721	Ontario International Airport, Ontario, California
2722	Las Vegas, Nevada
2775	TNT Express Worldwide, Los Angeles, California
2776	International Bonded Couriers, Los Angeles, California
2779	Los Angeles International Airport, Los Angeles, California
2782	San Bernardino U.F. Airport, San Bernardino, California

2835	Sacramento International Airport, Sacramento, California
2870	DHL Worldwide Express, San Francisco, California
2901	Astoria, Oregon
2902	Newport, Oregon
2903	Coos Bay, Oregon
2904	Portland, Oregon
2905	Longview, Washington
2907	Boise, Idaho
2908	Vancouver, Washington
2909	Kalama, Washington
2910	Portland International Airport, Portland, Washington
2982	Rogue Valley/Medford Airport, Medford, Oregon
2991	Federal Express Courier, Portland, Oregon

April 2013

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
3001	Seattle, Washington
3002	Tacoma, Washington
3003	Aberdeen, Washington
3004	Blaine, Washington
3005	Bellingham, Washington
3006	Everett, Washington
3007	Port Angeles, Washington
3008	Port Townsend, Washington
3009	Sumas, Washington
3010	Anacortes, Washington
3011	Nighthawk, Washington
3012	Danville, Washington
3013	Ferry, Washington
3014	Friday Harbor, Washington
3015	Boundary, Washington
3016	Laurier, Washington
3017	Point Roberts, Washington
3018	Kenmore Air Harbor, Washington
3019	Oroville, Washington
3020	Frontier, Washington
3021	South Bend-Raymond, Washington
3022	Spokane, Washington
3023	Lynden, Washington
3025	Metaline Falls
3026	Olympia, Washington

3027	Neah Bay, Washington
3029	Seattle-Tacoma International Airport, Seattle, Washington
3071	U.P.S., Seattle, Washington
3072	Avion Brokers @ SEATAC, Seatac, Washington
3073	DHL Worldwide Express, Seatac, Washington
3074	Airborne Express @SEATAC, Seatac, Washington
3077	Seattle-Tacoma International Airport, Seatac, Washington
3078	Spokane International Airport, Spokane, Washington
3081	Yakima Air Terminal, Yakima, Washington

<i>District/Port Codes</i>	
<i>Code</i>	<i>Port</i>
3082	Grant County Airport, Moses Lake, Washington
3095	UPS Courier Hub, Seatac, Washington
3101	Juneau, Alaska
3102	Ketchikan, Alaska
3103	Skagway, Alaska
3104	Alcan, Alaska
3105	Wrangell, Alaska
3106	Dalton Cache, Alaska
3107	Valdez, Alaska
3111	Fairbanks, Alaska
3112	Petersburg, Alaska
3115	Sitka, Alaska
3124	Pelican, Alaska
3126	Anchorage, Alaska
3127	Kodiak, Alaska
3181	St Paul Airport, Anchorage, Alaska
3195	Federal Express Courier, Anchorage, Alaska
3196	UPS Courier Hub, Anchorage, Alaska
3201	Honolulu, Hawaii
3202	Hilo, Hawaii
3203	Kahului, Hawaii

3204	Nawiliwili-Port Allen, Hawaii
3205	Honolulu Airport, Honolulu, Hawaii
3206	Kona, Hawaii
3207	Guam Int'l Airport, Tamuning, Guam
3211	Saipan Int'l Airport, Commonwealth of Northern Mariana Islands
3212	Tinian Int'l Airport, Commonwealth of Northern Mariana Islands
3213	Rota, Commonwealth of Northern Mariana Islands